

平成 26 年 9 月 17 日

各 位

会 社 名 株式会社 イー・カムトゥルー
 (コード番号 3693 TOKYO PRO Market)
 代表者名 代 表 取 締 役 上 田 正 巳
 問合せ先 取締役管理部長 沼田 稔
 T E L 011-271-4761
 U R L <http://www.e-cometrue.com>

事業計画の概要について

1. 平成 26 年 12 月期計画 (数値)

(単位：千円未満切捨て)

	売上高	営業利益	経常利益	当期利益	1 株当たり 当期純利益
平成 25 年 12 月期 (実績)	246,365	11,521	8,034	7,559	27.95 円
平成 26 年 12 月期 (計画)	335,391	16,257	6,530	6,130	9.92 円

2. 平成 26 年 12 月期計画概要

- 当社グループは、多店舗展開を図る事業者向けに「Win-Board.Biz」というサービス名で、低コストで導入可能な SaaS (*1) 型店舗管理システム (店舗の売上管理及び店舗の勤怠管理並びに 22 種のグループウェア) の提供を中核に据えた事業展開を行っております。
- 直近では、低コストで導入可能なタブレット POS レジシステム及び複雑なシフトにも対応可能な勤怠管理サービスを中心に営業展開する一方、平成 26 年 5 月にはイベント事業者向け SaaS 型システムの提供を開始、また、不動産事業者向け新サービスの開発にも着手しております。

当社は、拡大が予想される SaaS 国内市場はもとより、販売経路の拡大・強化をするた

め平成 26 年 11 月より、海外拠点においての POS レジ端末パッケージ商品の販売を計画しております。

- 平成 26 年 12 月期（計画）につきましては、売上高は 335,391 千円（前年同期比 36.1%増）、営業利益は 16,257 千円（前年同期比 41.1%増）、経常利益は 6,530 千円（前年同期比 18.7%減）、当期純利益は 6,130 千円（前年同期比 18.9%減）を計画しております。
なお、株式公開関連費用として平成 25 年 12 月期においては約 6,000 千円を計上しており、平成 26 年 12 月期においては約 25,000 千円を見込んでおります。

（用語解説）

*1 SaaS(Software as a Service)とは、ソフトウェアをユーザー側に導入するのではなく、ベンダ（プロバイダ）側で稼働し、ソフトウェアの機能をユーザーがネットワーク経由で活用する形態を指します。

本開示資料は、投資者に対する情報提供を目的として将来の事業計画等を記載したものであって、投資勧誘を目的としたものではありません。当社の事業計画に対する評価及び投資に関する決定は、投資者ご自身の判断において行われるようお願いいたします。
また、当社は、事業計画に関する業績目標その他の事項の実現・達成等に関しその蓋然性を如何なる意味においても保障するものではなく、その実現・達成等に関して一切責任を負うものではありません。本開示資料に記載されている将来に係わる一切の記述内容（事業計画に関する業績目標も含まれますがそれらに限られません。）は、現時点で入手可能な情報から得られた当社の判断に基づくものであり、将来の経済環境の変化等を含む事業計画の前提条件に変動が生じた場合その他多様な要因の変化により、実際の事業の状態・業績等は影響を受けることが予想され、本開示資料の記載内容と大きく異なる可能性があります。